

30 SHORTCUTS PARA HABLAR CON CHATGPT O CLAUDE

No son comandos oficiales.

Son palabras que puedes usar como atajos para decirle rápidamente a la IA cómo quieres que piense o responda.

EJEMPLO

PRE-MORTEM

Imagina que este plan fracasó. Dime por qué probablemente pasó.

Escríbelo antes o después de tu contexto y deja que la IA haga el resto.

01 ENTENDER MEJOR

Usa ChatGPT o Claude para convertir temas complejos en algo que sí puedas procesar.

01 EXPLICA5

Explícamelo como si tuviera 5 años.

02 FOR-DUMMIES

Explícamelo desde cero, sin asumir que sé del tema.

03 ANALOGÍA

Explícamelo usando una comparación fácil de visualizar.

04 PASO-A-PASO

Convierte esto en pasos claros y accionables.

05 EXTRAE

Saca únicamente los datos, ideas o puntos importantes.

06 TABLA

Organiza la información en una tabla fácil de comparar.

02 PENSAR MEJOR

No le pidas solo respuestas. Haz que cuestione tus ideas y encuentre lo que tú no ves.

07 PREGÚNTAME

Antes de responder, hazme las preguntas que necesites para hacerlo bien.

08 CRÍTICA

Dime qué está mal, qué falta y qué mejoraría.

09 ABOGADO-DEL-DIABLO

Argumenta en contra de mi idea.

10 CONTRAARGUMENTA

Busca razones por las que esta conclusión podría estar equivocada.

11 ENCUENTRA-HUECOS

Encuentra lo que estoy pasando por alto.

12 PUNTO-CIEGO

Dime qué no estoy viendo en esta situación.

13 PRE-MORTEM

Imagina que este plan fracasó. Dime por qué probablemente pasó.

14 RED-TEAM

Intenta destruir esta idea para encontrar sus debilidades antes de ejecutarla.

15 PRIMEROS-PRINCIPIOS

Analiza el problema desde sus fundamentos, sin asumir que la forma tradicional es correcta.

03 SIMULAR Y DECIDIR

Convierte la IA en una segunda cabeza para ensayar escenarios, conversaciones y decisiones.

16 SIMULA

Simula cómo podría desarrollarse esta situación.

17 ROLEPLAY

Actúa como la otra persona y practica conmigo la conversación.

18 DEBATE

Presenta los mejores argumentos de ambos lados.

19 COMITÉ

Analiza esto desde la perspectiva de varios expertos diferentes.

20 SEGUNDA-OPINIÓN

Cuestiona tu propia respuesta y dame otra interpretación posible.

21 DECIDE

Evalúa las opciones con criterios claros y recomiéndame una.

22 PRIORIZA

Dime qué harías primero, qué después y qué eliminarías.

23 80/20

Identifica el 20% de acciones que probablemente produzcan el 80% del resultado.

24 QUÉ-HARÍAS-TÚ

Con toda esta información, dime qué decisión tomarías y por qué.

04 LLEVARLO A LA ACCIÓN

Vende, negocia y haz que la propia IA te ayude a pedir mejor las cosas.

25 CLIENTE-IDEAL

Dime quién tiene más probabilidad de comprar esto y por qué.

26 OBJECIONES

Anticipa las razones por las que alguien no compraría o aceptaría esto.

27 VENDE

Convierte esta idea o explicación en un argumento persuasivo.

28 NEGOCIA

Ayúdame a preparar argumentos, concesiones y límites para una negociación.

29 MEJORA-PROMPT

Convierte lo que acabo de pedirte en una instrucción mucho mejor.

30 DAME-EL-PROMPT

Después de hacer el trabajo, dame el prompt reutilizable para volver a hacerlo.